

GESUCHT: SALES-MANAGER (m/w)

DU KANNST EIN ERFOLGREICHES SOCIAL START-UP AUF DIE NÄCHSTE STUFE BRINGEN UND ZUM MARKTFÜHRER IM BEREICH MENTORING UND TRAININGS FÜR JUNGE MITARBEITER MACHEN?

ROCK YOUR COMPANY bietet Mentoring-Programme und Trainings für junge Mitarbeiter, Berufseinsteiger und Geflüchtete an. Zu unseren Kunden und Partnern gehören u. a. Caritas, Deutsche Bank, Hessischer Rundfunk, REWE Group, UBS und Züblin. Als Social Business unterstützen wir nicht nur junge Menschen beim Berufseinstieg und senken so bspw. die Vertragslösungsquote bei Ausbildungen, wir tragen auch zur Arbeitsmarktintegration in Deutschland bei und verändern gleichzeitig schon heute die Arbeitswelt von morgen. Ein wesentlicher Teil unseres Gewinns fließt in das Engagement des Bildungsunternehmens ROCK YOUR LIFE! und trägt so zu einer nachhaltigen Finanzierung der Arbeit für mehr Bildungsgerechtigkeit, Chancengleichheit und soziale Mobilität bei.

Mit der Gründung von ROCK YOUR COMPANY! im Jahr 2015 haben wir innerhalb der ROCK YOUR LIFE! gGmbH ein neues Kapitel aufgeschlagen und mit einem sehr unternehmerischen Ansatz ein Modell zur finanziellen Selbstständigkeit unseres Bildungsunternehmens entwickelt. Nach einer erfolgreichen Pilotierungs- und Skalierungsphase ist ROCK YOUR COMPANY! auf Wachstumskurs.

Wir haben viele inspirierende Geschichten zu erzählen und tun alles dafür, dass sich die Erfolgs-Story von ROCK YOUR COMPANY! fortsetzt. Um auch in 2019 möglichst viele Menschen zu erreichen und neue Kunden und Partner von unserem Konzept zu überzeugen, suchen wir zum **01. Januar 2019** Unterstützung durch einen neuen **Sales-Manager** der gemeinsam mit uns auf der schönen Praterinsel in München oder wahlweise auch von einer anderen Stadt innerhalb Deutschlands aus, arbeitet.

KONKRET:

- Deutschlandweite Netzwerkarbeit und Neukunden-Akquise
- Generierung und Betreuung eigener Key-Accounts
- Kundenberatung und Konzeptionierung individueller Angebote
- Initiierung eigener Inhouse-Mentoring Programme und Trainings-Curricula in Zusammenarbeit mit unserem eingespielten Projektmanagement-Team

WAS DU MITBRINGST:

- Eine große Leidenschaft dafür, RYC! zu gestalten und weiter zu skalieren
- Erste Erfahrungen im Unternehmenskontext (idealerweise in den Bereichen Sales, Social Entrepreneurship, Personalentwicklung, Marketing und Key-Account-Management)
- Emotionale Intelligenz und starke kommunikative Fähigkeiten
- Hohe Eigenmotivation und Belastbarkeit
- Analytische und strukturierte Arbeitsweise
- Eine abgeschlossene Berufsausbildung o. abgeschlossenes Studium (Berufserfahrung von Vorteil)
- Lust am Reisen und Netzwerken

KEY-FACTS:

- Festanstellung (in Vollzeit) in verantwortungsvoller Position
- Attraktive Vergütungsstruktur
- Arbeitsort: Deutschland
- Starttermin: 08. Januar 2019

BEWERBUNG & KONTAKT:

Bitte sende deine Unterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf u. Zeugnisse) per E-Mail bis einschließlich Freitag, den 16. November 2018 an Julia (julia.nahlovsky@rockyourcompany.de).

Bewirb dich JETZT und mache gemeinsam mit uns den Unterschied!